

〈小規模事業者向け〉

参加費
無料

販売力・営業力を伸ばす! 販路開拓実践セミナー

売上を伸ばし、業績を向上させるには、**新たな顧客を開拓**していくことが不可欠です。

しかし、「営業活動に自信がない」「販路開拓の手法がわからない」「何から手をつけてよいかわからない」という方は多いのではないのでしょうか?

本セミナーでは、営業・販売のプロが、**即実践可能な営業手法をわかりやすくお伝えします。**

＼ こんな方にオススメです! /

新たな販路を開拓したいが
手法がわからない…

販路開拓の第一歩
を踏み出したい!

営業の**基本**を学びたい!

内容

《営業の基本スキルを身に着ける》

- ・営業の役割とは?営業の考え方
- ・営業員が押さえておきたい必須スキル
- ・成果を高める営業マネジメント手法

《販路開拓の手法を理解する》

- ・こんなにある!販路開拓の実践手法
- ・苦手を克服!TELアプローチの実践手法
- ・意外と使えるFAXDMのノウハウ
- ・展示会、商談会で成果を出すためのポイント
- ・マスコミを活用して無料で引き合いを増やす
- ・コラボレーションにより一気に販路拡大
- ・ネットを活用した販路開拓手法

《ワークショップ》

- ・販路開拓計画を策定する

概要

日時 平成29年
8月7日(月) 14:00~17:00

会場 小千谷商工会議所 3F大ホール

講師 今井進太郎
グローバルマーケティング(株) 代表取締役
中小企業診断士/1級販売士

定員 30名 (先着順)

お申込み・お問合せ

参加お申込みはFAXまたはお電話でお願いします。
ご不明点など、お気軽にお問い合わせください。
小千谷商工会議所 担当:吉澤 TEL:81-1300

《主催》小千谷商工会議所 中小企業相談所

FAX申込はこちら 83-3632 (小千谷商工会議所)

貴社名		参加者名	
部署		役職	
住所	〒	TEL	
		FAX	

※ご記入いただきました情報は、本セミナー以外には利用いたしません。